

МИНОБРНАУКИ РОССИИ



Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
**«Российский государственный гуманитарный университет»**  
**(ФГБОУ ВО «РГГУ»)**

ИНСТИТУТ ПСИХОЛОГИИ им. Л.С. ВЫГОТСКОГО  
Кафедра социальной психологии

## **ПСИХОЛОГИЯ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО ПОВЕДЕНИЯ**

### **РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

Специальность 37.05.02 Психология служебной деятельности  
Специализация Психология менеджмента и организационное консультирование

Уровень высшего образования: специалист

Форма обучения: очная

РПД адаптирована для лиц  
с ограниченными возможностями  
здоровья и инвалидов

Москва 2024

Психология потребительского поведения  
Рабочая программа дисциплины  
Составитель:  
Хорошилов Д.А.  
кандидат психологических наук,  
доцент кафедры социальной психологии

**УТВЕРЖДЕНО**  
Протокол заседания кафедры Социальной психологии  
№5 от 08.02.2024

## **Оглавление**

|   |    |
|---|----|
| 1. Пояснительная записка.....   | 4  |
| 1.1. Цель и задачи дисциплины.....  | 4  |
| 1.2. Формируемые компетенции, соотнесённые с планируемыми результатами обучения по дисциплине):.....                            | 4  |
| 1.3. Место дисциплины в структуре образовательной программы.....  | 4  |
| 2. Структура дисциплины.....  | 5  |
| 3. Содержание дисциплины.....   | 5  |
| 4. Образовательные технологии.....  | 7  |
| 5. Оценка планируемых результатов обучения.....   | 8  |
| 5.1. Система оценивания.....  | 8  |
| 5.2. Критерии выставления оценки по дисциплине.....   | 9  |
| 5.3. Оценочные средства (материалы) для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине..... | 10 |
| 6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины.....   | 11 |
| 6.1. Список источников и литературы.....  | 11 |
| 6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет».....  | 12 |
| 6.3 Профессиональные базы данных и информационно-справочные системы.....  | 13 |
| 7. Материально-техническое обеспечение дисциплины.....  | 13 |
| 8. Обеспечение образовательного процесса для лиц с ограниченными возможностями здоровья.....                                    | 14 |
| 9. Методические материалы.....  | 15 |
| 9.1. Планы семинарских занятий.....   | 16 |
| 9.2. Методические рекомендации по подготовке письменных работ.....  | 17 |
| 9.3 Иные материалы.....   | 17 |
| Приложение 1. Аннотация дисциплины.....   | 18 |

## **1. Пояснительная записка**

### **1.1. Цель и задачи дисциплины**

**Цель дисциплины** - формирование у студентов понимания психологии потребительского поведения, влияния на него различных психологических и социальных факторов

**Задачи дисциплины:** ознакомление студентов с имеющимися теоретическими ориентациями в исследовании психологии потребительского поведения; интеграция знаний социальной психологии, социологии, других гуманитарных наук на примерах исследования психологии потребительского поведения; развитие способности к проведению экспериментальных исследований в данной области знаний.

### **1.2. Формируемые компетенции, соотнесённые с планируемыми результатами обучения по дисциплине):**

| <b>Коды компетенции</b>   | <b>Содержание компетенций</b>   | <b>Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине</b>  |
|---|---|---|
| ПК-1 Способен применять современные теории и методы социально-психологических исследований в различных сферах профессиональной деятельности | ПК-1.2 Уметь использовать психологический инструментарий для исследования социокультурных изменений и проблем                                 | Знать:<br>принципы и методы реализации образовательных программ.  |
| ПК-2 Способен применять психологические подходы в менеджменте и маркетинге современных организаций  | ПК-2.2 Уметь использовать современные фундаментальные, прикладные и практические подходы психологии в сопровождении организационных процессов | Уметь:<br>организовать взаимодействие с участниками образовательных отношений для достижения всех основных целей обучения.<br>Владеть:<br>необходимыми методами взаимодействия с разными участниками образовательных отношений. |

### **1.3. Место дисциплины в структуре образовательной программы**

Дисциплина «Психология потребительского поведения» относится к вариативной части дисциплин учебного плана

Для освоения дисциплины необходимы знания, умения и владения, сформированные в ходе изучения следующих дисциплин и прохождения практик: Общая психология, Социальная психология, Этнопсихология, Психология личности.

В результате освоения дисциплины формируются знания, умения и владения, необходимые для изучения следующих дисциплин и прохождения практик: Социальная

психология личности, Гендерная психология, Социально-психологический практикум, Социально-психологический тренинг, Преддипломная практика.

## 2. Структура дисциплины

Общая трудоёмкость дисциплины составляет 3 з.е., 108 академических часа (ов).

### Структура дисциплины для очной формы обучения

Объем дисциплины в форме контактной работы обучающихся с педагогическими работниками и (или) лицами, привлекаемыми к реализации образовательной программы на иных условиях, при проведении учебных занятий:

| Семестр | Тип учебных занятий          | Количество часов |
|---------|------------------------------|------------------|
| 8       | Лекции                       | 20               |
| 8       | Семинары/лабораторные работы | 22               |
| Всего:  |                              | 42               |

Объем дисциплины (модуля) в форме самостоятельной работы обучающихся составляет 48 академических часа(ов). Контроль – 18ч.

## 3. Содержание дисциплины

| №  | Наименование раздела дисциплины               | Содержание  |
|----|---|---|
| 1. | Теоретические подходы к социализации личности | <p><b>Тема 1. Классические зарубежные теории развития и социализации личности.</b> Когнитивный подход. Ж. Пиаже и периодизация интеллектуального развития ребенка: сенсомоторный; и дооператорный интеллект; стадии конкретных и формальных операций. Основные понятия: ассимиляция, аккомодация, схема и «феномены Пиаже» (синкретизм, эгоцентризм, анимизм, несохранение). Сильные и слабые стороны концепции Ж. Пиаже. Развитие его взглядов в работах М. Клее.</p> <p>Психоанализ. З. Фрейд и периодизация психосексуального развития личности: оральная, анальная, фаллическая, латентная и генитальная стадии. Взаимосвязь социо- и онтогенеза, по З. Фрейду. Структура человеческой психики. Понятие фиксации, «защитных механизмов» личности и сублимации. Комплекс Эдипа / Электры. Роль бессознательного в объяснении развития личности. Научные заслуги и критика психоанализа. Его развитие в работах К. Хорни, Э. Фромма, В. Франкла, А. Адлера и др. (Нео)бихевиристский подход ((Б. Скиннер, Э. Торндайк, А. Бандура, В. Уолтерс и др.) к анализу личности и покупательскому поведению (теория поведения покупателя Дж. Говарда и Дж. Шета).</p> <p>(Символический) интеракционизм (Г.Блумер, Э.Гофман, Г.Келли, Дж. Г. Мид и др.) и социализация личности.</p> <p><b>Тема 2. Культурно-историческая и</b></p> |

|    |  |   |
|----|--|---|
|    |  | <p><b>деятельностная концепции социализации личности.</b></p> <p>Отечественная традиция (Л.С. Выготский, А.Н. Леонтьев, В.В. Давыдов, П.Я. Гальперин, Д.Б. Эльконин и др.) психического развития человека. Преодоление дилеммы двух факторов. Понятия условий, источника и движущей силы развития. Специфика онтогенеза человека. Понятия «зоны ближайшего развития» и «параллелограмма развития (памяти, внимания...)». Теоретический анализ возраста (понятия стабильный и критический этапы развития; социальная ситуация развития, ведущая деятельность и новообразование возраста).</p> <p>Развитии идей Л.С. Выготского. Теория поэтапного формирования умственных действий (П.Я. Гальперин). Теория деятельности (А.Н. Леонтьев). Периодизация развития личности по Д.Б. Эльконину; В.Ф. Моргуна и И.Ю. Ткачевой; Е.И. Исаеву и В.И. Слободчикову и др.</p>  |
| 2. | Психология потребительского поведения личности | <p><b>Тема 3. Маркетинг детских товаров: правовой и этический контексты.</b></p> <p>Социальное и правовое регулирование рекламы. Специфика маркетинга детских товаров. Ее отражение в этических кодексах производителей детских товаров и исследователей. Зарубежный и отечественный опыт. Дети как «компетентные» потребители.</p> <p><b>Тема 4. Психология потребительского поведения личности: агенты и механизмы.</b></p> <p>Механизмы потребительской социализации ребенка и классические концепции социализации.</p> <p>Образы детства в контексте потребительской социализации. Формирование потребительских (материалистических установок) в современном глобальном обществе.</p> <p>Психология потребительского поведения личности и её стадии.</p> <p>Агенты потребительской социализации детей: родительская семья/домохозяйство (жизненный цикл семьи; структура семьи и покупки; роли членов семьи в принятии решения о покупке); школа/дошкольные учреждения, сверстники и средства массовой коммуникации (в т.ч. цифровые).</p> <p><b>Тема 5. Дети и реклама.</b></p> <p>Основные этапы когнитивного развития детей. Взаимодействие ребенка с рекламным сообщением. Восприятие детьми двух базовых функций рекламы. Роль рекламы в формировании потребительских установок детей. Реклама и избыточный вес детей: анализ конкретного случая.</p> <p><b>Тема 6. Дети и покупки.</b></p> <p>Теория поведения покупателя Дж. Говарда и Дж. Шета: типология стимулов и реакций.</p> <p>Роль ребенка в принятии решения о покупке. Стратегии принятия решения о покупке в родительской</p> |

|  |  |
|--|--|
|  | <p>семье. Этапы принятия решения о покупке и факторы, определяющие привлечение ребенка. Структура родительской семьи и специфика участия подростка в принятии решения о покупке. Детская покупательская сообразительность (savvy). Дети и «карманные» деньги.</p> <p><b>Тема 7. Специфика детского потребления: питание, интернет и мода.</b></p> <p>Основные товары/услуги, потребляемые детьми (питание, мода, развлечения, музыка/кино, игры, книги/журналы, каникулярные поездки).</p> <p>«Большая пятерка» детских пищевых продуктов. Детская развлекательная пищевая культура. Снэки и «правильное» питание: специфика социализации в родительской семье.</p> <p>Интернет и дети: критический потребительский и маркетинговый дискурс. Тенденции использования интернета детьми. Возрастные и гендерные особенности детских интернет-покупок.</p> <p>Одежда как символический ресурс ребенка. Факторы символического значения одежды и ее потребления.</p> <p><b>Тема 8. Место потребления в социализации детей: перспективы исследования.</b></p> <p>Дети как «компетентные» потребители. Понятие потребительских компетенций. Методологические и методические перспективы изучения потребительской социализации детей. Этические ограничители.</p> |
|--|--|

#### **4. Образовательные технологии**

Для проведения учебных занятий по дисциплине используются различные образовательные технологии. Для организации учебного процесса может быть использовано электронное обучение и (или) дистанционные образовательные технологии. При проведении учебных занятий обеспечивается развитие у обучающихся навыков командной работы, межличностной коммуникации, принятия решений, лидерских качеств (включая при необходимости проведение интерактивных лекций, групповых дискуссий, ролевых игр, тренингов, анализ ситуаций и имитационных моделей, преподавание дисциплин (модулей) в форме курсов, составленных на основе результатов научных исследований, в том числе с учётом региональных особенностей профессиональной деятельности выпускников и потребностей работодателей (п.34. Приказ №245).

#### **5. Оценка планируемых результатов обучения**

##### **5.1. Система оценивания**

Реализуемые в курсе образовательные технологии призваны сформировать профессиональную направленность обучения магистрантов.

В рамках курса используются различные формы организации учебного процесса. Наиболее подходящими методами и формами проведения занятий были выбраны и опробованы в ходе преподавания этой дисциплины следующие: лекции, семинары, групповые дискуссии, тесты. Каждая из них направлена на достижение определенных результатов обучения.

**1. Лекции** в рамках курса читаются различных типов:

- вводные, дающие общие представления о дисциплине и вызывающие интерес к ее освоению;
- установочные, ориентирующие студентов на дальнейшую самостоятельную работу (обязательно читаются для студентов заочной формы обучения);
- лекции-визуализации, объединяющие два вида информации (устную и наглядно-визуальную) и формирующая у студентов профессиональное мышление;
- лекции с разбором конкретных ситуаций, что позволяет активизировать участие обучаемых в обсуждении темы.

**2. Семинары** по дисциплине проводятся в следующих формах:

- развернутая беседа на основании плана семинара, предложенного в УМК;
- устный опрос студентов по вопросам плана семинара;
- семинар-дискуссия.

**3. Групповые дискуссии** направлены на анализ конкретных ситуаций. Они позволяют студентам практически освоить и закрепить теоретический материал, изложенный на лекциях, а также приобрести навыки конкретизации теоретических понятий.

| Форма контроля                            | Макс. количество баллов |                   |
|---|-------------------------|-------------------|
|   | За одну работу          | Всего             |
| Текущий контроль:                         |                         |                   |
| - опрос                                   | 5 баллов                | 20 баллов         |
| - участие в дискуссии на семинаре         | 5 баллов                | 20 баллов         |
| - Написание реферата                      | 10 баллов               | 10 баллов         |
| - Выступление с докладом по теме реферата | 10 баллов               | 10 баллов         |
| Промежуточная аттестация (зачет)          |                         | 40 баллов         |
| <b>Итого за семестр (дисциплину)</b>      |                         | <b>100 баллов</b> |
| зачёт                                     |                         |                   |

Полученный совокупный результат конвертируется в традиционную шкалу оценок и в шкалу оценок Европейской системы переноса и накопления кредитов (European Credit Transfer System; далее – ECTS) в соответствии с таблицей:

| 100-балльная шкала | Традиционная шкала  | Шкала ECTS |
|--------------------|---------------------|------------|
| 95 – 100           | отлично             | A          |
| 83 – 94            |                     | B          |
| 68 – 82            | хорошо              | C          |
| 56 – 67            |                     | D          |
| 50 – 55            | удовлетворительно   | E          |
| 20 – 49            |                     | FX         |
| 0 – 19             | неудовлетворительно | F          |

## 5.2. Критерии выставления оценки по дисциплине

| <b>Баллы/<br/>Шкала<br/>ECTS</b> | <b>Оценка по<br/>дисциплине</b>  | <b>Критерии оценки результатов обучения по<br/>дисциплине</b>   |
|----------------------------------|--|---|
| 100-83/<br>A,B                   | «отлично»/<br>«зачтено<br>(отлично)»/<br>«зачтено»                               | <p>Выставляется обучающемуся, если он глубоко и прочно усвоил теоретический и практический материал, может продемонстрировать это на занятиях и в ходе промежуточной аттестации.</p> <p>Обучающийся исчерпывающе и логически стройно излагает учебный материал, умеет увязывать теорию с практикой, справляется с решением задач профессиональной направленности высокого уровня сложности, правильно обосновывает принятые решения.</p> <p>Свободно ориентируется в учебной и профессиональной литературе.</p> <p>Оценка по дисциплине выставляются обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной аттестации.</p> <p>Компетенции, закреплённые за дисциплиной, сформированы на уровне – «высокий».</p> |
| 82-68/<br>C                      | «хорошо»/<br>«зачтено<br>(хорошо)»/<br>«зачтено»                                 | <p>Выставляется обучающемуся, если он знает теоретический и практический материал, грамотно и по существу излагает его на занятиях и в ходе промежуточной аттестации, не допуская существенных неточностей.</p> <p>Обучающийся правильно применяет теоретические положения при решении практических задач профессиональной направленности разного уровня сложности, владеет необходимыми для этого навыками и приёмами.</p> <p>Достаточно хорошо ориентируется в учебной и профессиональной литературе.</p> <p>Оценка по дисциплине выставляются обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной аттестации.</p> <p>Компетенции, закреплённые за дисциплиной, сформированы на уровне – «хороший».</p>     |
| 67-50/<br>D,E                    | «удовлетвори-<br>тельно»/<br>«зачтено<br>(удовлетвори-<br>тельно)»/<br>«зачтено» | <p>Выставляется обучающемуся, если он знает на базовом уровне теоретический и практический материал, допускает отдельные ошибки при его изложении на занятиях и в ходе промежуточной аттестации.</p> <p>Обучающийся испытывает определённые затруднения в применении теоретических положений при решении практических задач профессиональной направленности стандартного уровня сложности, владеет необходимыми для этого базовыми навыками и приёмами.</p> <p>Демонстрирует достаточный уровень знания учебной литературы по дисциплине.</p> <p>Оценка по дисциплине выставляются обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной</p>  |

| <b>Баллы/<br/>Шкала<br/>ECTS</b> | <b>Оценка по<br/>дисциплине</b>          | <b>Критерии оценки результатов обучения по<br/>дисциплине</b>  |
|----------------------------------|--|--|
|                                  |  | аттестации.<br>Компетенции, закреплённые за дисциплиной, сформированы на уровне – «достаточный».   |
| 49-0/<br>F,FX                    | «неудовлетворите<br>льно»/<br>не зачтено | <p>Выставляется обучающемуся, если он не знает на базовом уровне теоретический и практический материал, допускает грубые ошибки при его изложении на занятиях и в ходе промежуточной аттестации.</p> <p>Обучающийся испытывает серьёзные затруднения в применении теоретических положений при решении практических задач профессиональной направленности стандартного уровня сложности, не владеет необходимыми для этого навыками и приёмами. Демонстрирует фрагментарные знания учебной литературы по дисциплине.</p> <p>Оценка по дисциплине выставляются обучающемуся с учётом результатов текущей и промежуточной аттестации.</p> <p>Компетенции на уровне «достаточный», закреплённые за дисциплиной, не сформированы.</p> |

### **5.3. Оценочные средства (материалы) для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине**

#### **Вопросы для итогового контроля**

1. Когнитивизм и Психология потребительского поведения ребенка.
2. Психодиагностика и Психология потребительского поведения ребенка.
3. Интеракционизм и Психология потребительского поведения ребенка.
4. (Нео)бихевиоризм и Психология потребительского поведения ребенка.
5. Культурно-исторический подход и Психология потребительского поведения ребенка.
6. Этическое и правовое регулирование маркетинга детских товаров.
7. Дети и реклама: возрастные и гендерные особенности взаимодействия.
8. Дети и принятие решения о покупке в родительской семье.
9. «Карманные» деньги и детская покупательская сообразительность (savvy).
10. Детское потребление: питание.
11. Детское потребление: средства массовой коммуникации и интернет.
12. Детское потребление: мода.
13. Детское потребление в сфере досуга (игры, музыка, кино, путешествия...).
14. Ребенок как «компетентный» потребитель.
15. Методологические и методические перспективы изучения потребительской социализации детей.

#### **Примерные темы рефератов**

1. Эвристический потенциал маркетинговых исследований и Психология потребительского поведения личности.

2. Маркетинг детских товаров и услуг: российский опыт этического и правового регулирования.
3. Маркетинг детских товаров и услуг: зарубежный опыт этического и правового регулирования.
4. Ребенок и реклама: анализ отдельного случая.
5. Дети и родители: стратегии принятия решения о покупке.
6. «Карманные» детские деньги: социологический анализ.
7. Детское питание и Психология потребительского поведения.
8. Интернет и Психология потребительского поведения.
9. Детская мода и Психология потребительского поведения.
10. Психология потребительского поведения личности: актуальное состояние и перспективы изучения.

## **6. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины**

### **Нормативно-правовые акты**

1. Закон о средствах массовой информации. Принят Государственной Думой. URL; <http://outdoormedia.ru/doc2.phtml> Дата обращения: 20.03.2020.
2. Международный кодекс рекламной деятельности Международной Торговой Палаты (кодекс МТП) <http://outdoormedia.ru/doc12.phtml>
3. Международный Кодекс ICC/ESOMAR URL: <http://outdoormedia.ru/doc14.phtml> Дата обращения: 20.03.2020.
4. Рекламная деятельность в России: Законодательные и другие нормативные акты. – М.: изд-во Российской газеты, 2001.
5. Федеральный закон от 18.07.95 № 108-ФЗ "О рекламе" (ред. от 02.11.2004)
6. Разъяснение об изменениях в Федеральном законе "О рекламе" URL: <http://www.advertology.ru/article108459.htm> Дата обращения: 20.03.2020.
7. Законодательство о рекламе. Изменения 2012 года URL: <http://www.advertology.ru/article112014.htm> Дата обращения: 20.03.2020.

### **6.1. Список источников и литературы**

#### **Литература**

##### **Основная литература:**

1. Ильин, В. И. Социология потребления : учебник для академического бакалавриата / В. И. Ильин. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2019. — 433 с. — (Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-08321-7. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/438290>
2. Колосова Е.А. Психология потребительского поведения детей и подростков: возрастные особенности. Вестник РГГУ Серия «Философия. Социология. Искусствоведение». 2017; (2):74-79 URL: <https://philosophy.rsuh.ru/jour/article/view/111/112>
3. Кон И.С. Ребенок и общество. – М.: Издательский центр "Академия", 2003. URL: <http://sexology.narod.ru/book15.html>.
4. Лыгина, Н. И. Поведение потребителей: Учебник / Н.И. Лыгина, Т.Н. Макарова. - Москва: ИД ФОРУМ: ИНФРА-М, 2011. - 208 с. (Профессиональное образование). ISBN 5-8199-0203-3. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/264212>
5. Меликян, О. М. Поведение потребителей / Меликян О.М., - 4-е изд. - Москва:Дашков и К, 2018. - 280 с.: ISBN 978-5-394-01043-9. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/415017>

##### **Дополнительная литература:**

1. Василенко О.В. Психология потребительского поведения студенческой молодежи: три стратегии поведения / О. Василенко // Наша социология, 2007: исследовательские практики и перспективы. - М. : РГГУ, 2007. - С. 113-115.
2. Крайг Г. Психология развития : [пер. с англ.] / Грэйс Крайг. - 7-е междунар. изд. - СПб. [и др.]: Питер, 2002 URL: [https://www.studmed.ru/view/kraig-g-psihologiya-razvitiya\\_044cf65cccd.html](https://www.studmed.ru/view/kraig-g-psihologiya-razvitiya_044cf65cccd.html) Дата обращения: 20.03.2020.
3. Майорова-Щеглова С.Н. Молодое поколение и новые средства массовой коммуникации [Электронный ресурс] : мифы и реальность / С. Н. Майорова-Щеглова // Вестник РГГУ. - 2010. - № 3. - С. 224-229. - (Серия "Философия. Социология"). URL: <http://elib.lib.rsu.ru/elib/000002676.pdf> Дата обращения: 20.03.2020.
4. Моргун В.Ф, Ткачева И.Ю. Проблема развития личности в психологии. - М.: Изд-во МГУ, 1981 URL: <http://forum.myword.ru/index.php?/files/file/10486-problema-periodizacii-razvitiya-lichnosti-v-psihologii/> Дата обращения: 20.03.2020.
5. Степченко Т. А. Формирование потребительской культуры как средство социализации школьников. Автореф...дисс... д. пед. наук. – Москва, 2008 URL: <http://vak1.ed.gov.ru/ru/dissertation/subscription/index.php?id54=841&from54=1218> Дата обращения: 20.03.2020.
6. Штейнман М.А. Кризис самоидентификации в обществе потребления [Электронный ресурс] // Вестник РГГУ. - 2008. - № 1. - С. 227-237. - (Серия "Политология. Социально-коммуникативные науки"). - Режим доступа: <http://elib.lib.rsu.ru/elib/000001795.pdf> Дата обращения: 20.03.2020.
7. Эльконин Д.Б. К проблеме периодизации психического развития // Избранные психологические труды. – 1989. – М.: Педагогика. - С.60-77 URL: <http://www.psy-files.ru/bibl/vozrastnaya-psihologiya/421-jelkonin-d.-b.-k-probleme-periodizacii.html> Дата обращения: 20.03.2020.

## **6.2. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет».**

1. [Сайт РГГУ \(ЭБС\)](#)
2. Психологическая сеть русского Интернета: ([http://www.nsu.Ru/psych/intemet/info/psi\\_idx.hfm](http://www.nsu.Ru/psych/intemet/info/psi_idx.hfm))
3. Каталог психологической литературы в Интернет: (<http://www.psychology-online.ru/lit/obzorf.htm>)
4. Психологический словарь: (<http://psi.webzone.ru>).
5. Сайт Федерации Интернет - образования ([www.fio.ru](http://www.fio.ru))
6. Российский общеобразовательный портал Министерства образования и науки РФ: ([www.scool.edu.ru](http://www.scool.edu.ru))
7. Книги по психологии: (<http://www.user.cityline.ru/-ciborisn/wm.htm>)
8. Тридцатилетний ресурс журнала "Вопросы психологии": <http://www.voppsy.ru/frame25.htm>
9. Психологические исследования: <http://www.psystudy.com/>
10. История отечественной психологии: <http://psyche.ru/>
11. **Библиотека Фонда содействия развитию психической культуры:**<http://psylib.kiev.ua/>
12. Электронная библиотека Гумер – гуманитарные науки: <http://www.gumer.info/>
13. Сетевой журнал по методологии «Кентавр»: <http://www.circleplus.ru/>

*Дополнительные ресурсы:*

- <https://psychologyofcommunication.jimdo.com>
- <http://elibrary.ru/> - научно-электронная библиотека.
- <http://bookap.info> - «Библиотека психологической литературы» BOOKAP
- <http://lib.ru/PSIHO> – «Библиотека Машкова»

- <http://scitylibrary.h11.ru/Library.htm> - Виртуальная библиотека по психологии –
- <http://www.book-ua.org> - Библиотека электронных учебников Book-ua.org
- Поисковые системы: Yandex, Google, Mail.

ЭБС «Znanium.com»; ООО «ЗНАНИУМ»

ЭБС «Юрайт». ООО «Электронное издательство ЮРАЙТ»

### **6.3 Профессиональные базы данных и информационно-справочные системы**

#### **Современные профессиональные базы данных (БД) и информационно-справочные системы (ИСС)**

| №п /п | Наименование   |
|-------|--|
| 1     | Международные реферативные научометрические БД, доступные в рамках национальной подписки в 2019 г.<br>Web of Science<br>Scopus   |
| 2     | Профессиональные полнотекстовые БД, доступные в рамках национальной подписки в 2019 г.<br>Журналы Cambridge University Press<br>ProQuest Dissertation & Theses Global<br>SAGE Journals<br>Журналы Taylor and Francis |
| 3     | Профессиональные полнотекстовые БД<br>JSTOR<br>Издания по общественным и гуманитарным наукам<br>Электронная библиотека Grebennikon.ru  |
| 4     | Компьютерные справочные правовые системы<br>Консультант Плюс,<br>Гарант  |

Доступ к профессиональным базам данных: <https://liber.rsuh.ru/ru/bases>

### **7. Материально-техническое обеспечение дисциплины**

Лекционные занятия проводятся в аудиториях (залах), оборудованных мультимедийными проекторами, проецирующими изображение на экран.

Для проведения занятий семинарского типа используются ноутбук, интерактивная доска, учебно-наглядные материалы (таблицы, схемы и др.).

В процессе обучения используется библиотечный фонд, включающий учебники, учебные и учебно-методические материалы, справочные издания в электронной и бумажной формах.

Перечень лицензионного программного обеспечения:

| №п /п | Наименование ПО             | Производитель | Способ распространения<br>(лицензионное или<br>свободно<br>распространяемое) |
|-------|-----------------------------|---------------|--|
| 1     | Adobe Master Collection CS4 | Adobe         | лицензионное   |
| 2     | Microsoft Office 2010       | Microsoft     | лицензионное   |

|    |                             |                  |                           |
|----|-----------------------------|------------------|---------------------------|
| 3  | Windows 7 Pro               | Microsoft        | лицензионное              |
| 4  | AutoCAD 2010 Student        | Autodesk         | свободно распространяемое |
| 5  | Archicad 21 Rus Student     | Graphisoft       | свободно распространяемое |
| 6  | SPSS Statistics 22          | IBM              | лицензионное              |
| 7  | Microsoft Share Point 2010  | Microsoft        | лицензионное              |
| 8  | SPSS Statistics 25          | IBM              | лицензионное              |
| 9  | Microsoft Office 2013       | Microsoft        | лицензионное              |
| 10 | ОС «Альт Образование» 8     | ООО «Базальт СПО | лицензионное              |
| 11 | Microsoft Office 2013       | Microsoft        | лицензионное              |
| 12 | Windows 10 Pro              | Microsoft        | лицензионное              |
| 13 | Kaspersky Endpoint Security | Kaspersky        | лицензионное              |
| 14 | Microsoft Office 2016       | Microsoft        | лицензионное              |
| 15 | Visual Studio 2019          | Microsoft        | лицензионное              |
| 16 | Adobe Creative Cloud        | Adobe            | лицензионное              |

## **8. Обеспечение образовательного процесса для лиц с ограниченными возможностями здоровья**

В ходе реализации дисциплины используются следующие дополнительные методы обучения, текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся в зависимости от их индивидуальных особенностей:

- для слепых и слабовидящих:
  - лекции оформляются в виде электронного документа, доступного с помощью компьютера со специализированным программным обеспечением;
    - письменные задания выполняются на компьютере со специализированным программным обеспечением, или могут быть заменены устным ответом;
    - обеспечивается индивидуальное равномерное освещение не менее 300 люкс;
    - для выполнения задания при необходимости предоставляется увеличивающее устройство; возможно также использование собственных увеличивающих устройств;
    - письменные задания оформляются увеличенным шрифтом;
    - экзамен и зачёт проводятся в устной форме или выполняются в письменной форме на компьютере.
- для глухих и слабослышащих:
  - лекции оформляются в виде электронного документа, либо предоставляется звукоусиливающая аппаратура индивидуального пользования;
    - письменные задания выполняются на компьютере в письменной форме;
    - экзамен и зачёт проводятся в письменной форме на компьютере; возможно проведение в форме тестирования.
- для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата:
  - лекции оформляются в виде электронного документа, доступного с помощью компьютера со специализированным программным обеспечением;
    - письменные задания выполняются на компьютере со специализированным программным обеспечением;
    - экзамен и зачёт проводятся в устной форме или выполняются в письменной форме на компьютере.

При необходимости предусматривается увеличение времени для подготовки ответа.

Процедура проведения промежуточной аттестации для обучающихся устанавливается с учётом их индивидуальных психофизических особенностей. Промежуточная аттестация может проводиться в несколько этапов.

При проведении процедуры оценивания результатов обучения предусматривается использование технических средств, необходимых в связи с индивидуальными особенностями обучающихся. Эти средства могут быть предоставлены университетом, или могут использоваться собственные технические средства.

Проведение процедуры оценивания результатов обучения допускается с использованием дистанционных образовательных технологий.

Обеспечивается доступ к информационным и библиографическим ресурсам в сети Интернет для каждого обучающегося в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья и восприятия информации:

- для слепых и слабовидящих:
  - в печатной форме увеличенным шрифтом;
  - в форме электронного документа;
  - в форме аудиофайла.
- для глухих и слабослышащих:
  - в печатной форме;
  - в форме электронного документа.
- для обучающихся с нарушениями опорно-двигательного аппарата:
  - в печатной форме;
  - в форме электронного документа;
  - в форме аудиофайла.

Учебные аудитории для всех видов контактной и самостоятельной работы, научная библиотека и иные помещения для обучения оснащены специальным оборудованием и учебными местами с техническими средствами обучения:

- для слепых и слабовидящих:
  - устройством для сканирования и чтения с камерой SARA CE;
  - дисплеем Брайля PAC Mate 20;
  - принтером Брайля EmBrailleViewPlus;
- для глухих и слабослышащих:
  - автоматизированным рабочим местом для людей с нарушением слуха и слабослышащих;
  - акустический усилитель и колонки;
- для обучающихся с нарушениями опорно-двигательного аппарата:
  - передвижными, регулируемыми эргономическими партами СИ-1;
  - компьютерной техникой со специальным программным обеспечением.

## **9. Методические материалы**

### **9.1. Планы семинарских занятий**

**Семинар: Тема 1. Классические зарубежные теории развития и социализации личности.**

Вопросы для обсуждения:

1. Когнитивный подход. Ж. Пиаже и периодизация интеллектуального развития ребенка.
2. Психоанализ. З. Фрейд и периодизация психосексуального развития личности.
3. (Нео)бихевиоризм и (символический) интеракционизм как понятийные рамки анализа социализации личности.
4. Эвристический потенциал классических зарубежных теорий и Психология потребительского поведения личности.

**Семинар 2. Тема 2. Культурно-историческая и деятельностная концепции социализации личности.**

Вопросы для обсуждения:

1. Специфика российского подхода к периодизации развития личности. Культурно-историческая концепция развития личности Л.С. Выготского.
2. Развитие взглядов Л.С. Выготского его последователями (Леонтьев А.Н., Эльконин Д.Б. (схема развития личности), Моргун В.Ф, Ткачева И.Ю. и др.).
3. Эвристический потенциал культурно-исторической концепции развития личности и Психология потребительского поведения личности.

Темы докладов:

Вклад Л.С. Выготского в разработку культурно-исторической концепции личности.

Схема периодизации развития личности по Д.Б. Эльконину.

А.Н. Леонтьев и теория деятельности.

### **Семинар 3. Тема 3.Маркетинг детских товаров: правовой и этический контексты.**

Вопросы для обсуждения:

1. Этический кодекс маркетологов и исследователей о продвижении детских товаров.
2. Правовое регулирование детского маркетинга.

### **Семинар 4. Тема 4 Психология потребительского поведения личности: агенты и механизмы.**

Вопросы для обсуждения:

1. Детство в контексте потребительской социализации.
2. Механизмы потребительской социализации ребенка и классические концепции социализации.
3. Основные этапы потребительской социализации личности.
4. Агенты потребительской социализации.

Доклады:Перевод англоязычной статье и краткая презентация ее содержания.

### **Семинар 5. Тема 5. Дети и реклама.**

Вопросы для обсуждения:

1. Когнитивное развитие ребенка и восприятие им рекламного сообщения.
2. Реклама и потребительские установки детей.

### **Семинар 6. Тема 6. Дети и покупки.**

Вопросы для обсуждения:

1. Теория поведения покупателя Дж. Говарда и Дж. Шета.
2. Структура родительской семьи и специфика участия ребенка в принятии решения о покупке.
3. Дети и «карманные» деньги.
4. Понятие детской покупательской сообразительности (savvy).

Темы докладов:

Детские «карманные» деньги: историко-культурная относительность понятия.

Детские «карманные» деньги: основные закономерности, по результатам маркетинговых исследований.

Темы для самостоятельного изучения:

### **Семинар 7. Тема 7. Специфика детского потребления: питание, интернет и мода.**

Вопросы для обсуждения:

1. Основные товары/услуги, потребляемые детьми.
2. Дети и питание.
3. Дети и средства массовой коммуникации (интернет).
4. Дети и одежда (moda).

Темы для самостоятельного изучения:

Подготовка и презентация кейса.

## **Семинар 8. Тема 8. Место потребления в социализации детей: перспективы исследования.**

Групповая дискуссия.

- Задание для самостоятельной работы
- Поиск «белых» пятен потребительской социализации.
- Контрольные вопросы и задания для самостоятельной проверки знаний:
- Методологическая и методическая специфика исследования потребительской социализации.
- Этическое и правовое регулирование исследования.
- Роль «академической»/теоретической социологии, смежных научных дисциплин и маркетинговых исследований в понимании потребительской социализации личности.
- Формы текущего контроля знаний: оценка в журнале успеваемости.
- Формы контроля самостоятельной работы студентов: оценка за подготовленное эссе.

### **9.2. Методические рекомендации по подготовке письменных работ**

Письменная работа (реферат) выполняется и оформляется в соответствии с общеуниверситетскими требованиями.

Структурными элементами письменной работы являются: титульный лист, оглавление, введение, основная часть, заключение, список литературы. Описательная часть работы должна составлять 8 -10 листов.

Содержание текстовой части письменной работы может быть в виде текста, таблиц, иллюстраций и других составляющих.

Текст письменной работы должен отвечать следующим основным требованиям:

- четкость структуры;
- логичность и последовательность;
- точность приведенных сведений;
- ясность и лаконичность изложения материала;
- соответствие изложения материала нормам литературного русского языка.

По тексту обязательно должны иметься ссылки на используемую литературу, включая периодическую литературу за последние 5 лет.

### **9.3 Иные материалы**

#### **Не предусмотрены**

#### **Приложение 1. Аннотация дисциплины**

**Цель дисциплины** - формирование у студентов понимания психологии потребительского поведения, влияния на него различных психологических и социальных факторов

**Задачи дисциплины:** ознакомление студентов с имеющимися теоретическими ориентациями в исследовании психологии потребительского поведения; интеграция знаний социальной психологии, социологии, других гуманитарных наук на примерах исследования психологии потребительского поведения; развитие способности к проведению экспериментальных исследований в данной области знаний.

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Знать: принципы и методы реализации образовательных программ, а также осуществлять деятельность, направленную на профилактику психологического здоровья обучающихся  
Уметь: организовать взаимодействие с участниками образовательных отношений для достижения всех основных целей обучения, а также целенаправленно использовать методы профилактики обучающихся, испытывающих трудности в освоении общеобразовательных программ, развитии и социальной адаптации.

Владеть: необходимыми методами взаимодействия с разными участниками образовательных отношений, а также методами и приемами психопрофилактики нарушений поведения и отклонений в развитии лиц с девиантным поведением.